

SERVICE INTRODUCTION



AUTOHUNT

 AUTOHUNT

会社概要

01



会社名 株式会社XAION DATA（ザイオンデータ）

設立日 2020年1月

代表取締役 佐藤 泰秀

所在地 東京都渋谷区南平台町16-28 Daiwa渋谷スクエア6F

資本金 1億8000万円

役職員数 72名 業務委託も含む人数

事業内容 データ収集・構造化特許技術を基に、オープンデータを活用したサービスの開発及び、AI・データを活用したソリューションの提供

XAION DATAの事業内容

XAION DATA business activities

オープンデータを活用した採用・営業支援プロダクトを展開

ウェブ上に公開されているデータの特許技術を活用して収集・統合し、独自のデータプラットフォーム基盤を構築。
収集したデータにAI技術を掛け合わせ、様々な事業領域のニーズに対応したデータ提供を実施。

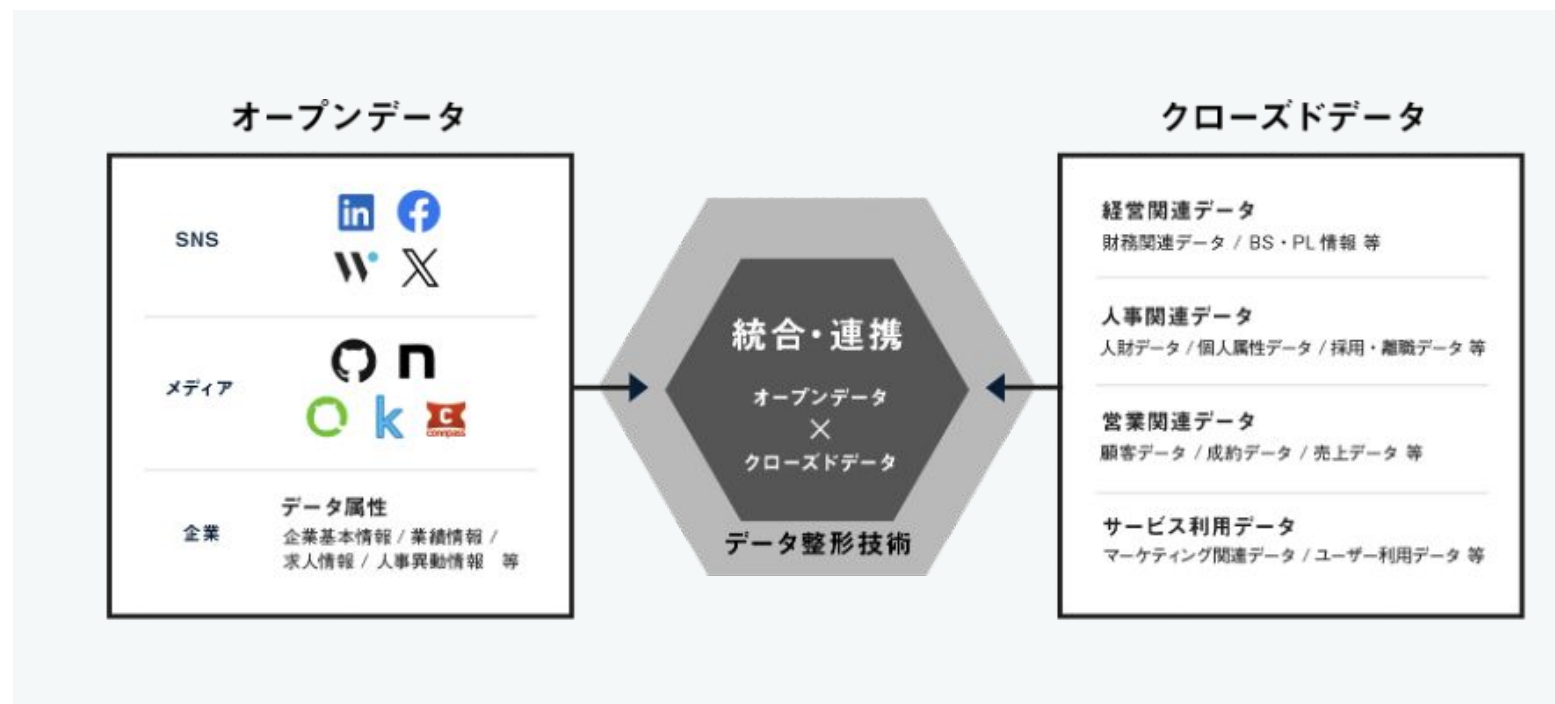
プロダクト事業

HR-Tech  **AUTOHUNT**

Sales-Tech  **AUTOBOOST**

ソリューション事業

- ・人材キャリアデータ活用による人的資本最大化支援
- ・スキル可視化・キャリアマップ可視化支援
- ・社内外による最適な人材配置支援 等



メディア掲載

XAION DATA business activities

オープンデータ活用におけるリーディングカンパニー

2022年の職安法改正による、ウェブ上公開データの採用利活用に関するルール整備を受け、市場のリード企業として日経掲載

2023年に人材業界で最高峰の権威であるHRアワードの最優秀賞に選出

2024年には優良募集情報等提供事業者認定制度にて、国内初で唯一の4号優良認定事業者に選定され、オープンデータを活用したリーディングカンパニーとして地位を確立。また、ISMS(情報セキュリティマネジメントシステム)認証を取得。

日本経済新聞



優良募集情報等
提供事業者
2302004(01)0004



IS 802485 / ISO 27001

オープンデータ採用に関する事業の
取り組みが認められ、日本経済新聞に掲載

「HRアワード2023」最優秀賞
「HRテクノロジー大賞」受賞

オープンデータ採用事業者として、厚労省か
ら国内初で唯一の4号優良認定事業者に認定

ISMS(情報セキュリティマネジメントシス
テム)認証を取得

ご支援企業例

Examples of companies supported

AUTOHUNTを通じた豊富な採用実績

5,000名 —

Orchestrating a brighter world

NEC



HITACHI
Inspire the Next

TEIJIN

1,000 — 5,000名



DeNA



300 — 1,000名



HEROZ

DIVA®

— 300名

JAFCO



資金調達関連について

Funding-related matters

The logo for XAION DATA features a stylized 'X' icon on the left, composed of several overlapping geometric shapes. To the right of the icon, the word 'XAION' is written in a bold, sans-serif font, and 'DATA' is written below it in a similar font.

AI × DATA で世界中の価値を最大化する

シリーズ A 資金調達を実施

累計調達額 **4.5 億円**

 **SBI** Investment

Angel Bridge

 **SMBC**

SMBCベンチャーキャピタル

 AUTOHUNT

サービス概要

02

プロダクト概要

Product overview

転職媒体に登録していない優秀な人材にアプローチ

ウェブ上のSNSやメディア情報、企業の情報を収集・統合し、膨大な情報から優秀な人材を横断して検索できる人材プラットフォーム。



企業の採用担当者様
AUTOBOOST から
優秀な人材を検索



AUTOHUNT

AUTOHUNT 独自のデータベース

法人登記全企業
計 **500** 万
社以上

保有個人プロフィール数
計 **780** 万
社以上

オープンな情報を収集・統合
SNS/MEDIA/ 会社の公開情報 等



企業基本情報

業績情報



ニュースリリース



求人情報



従業員情報



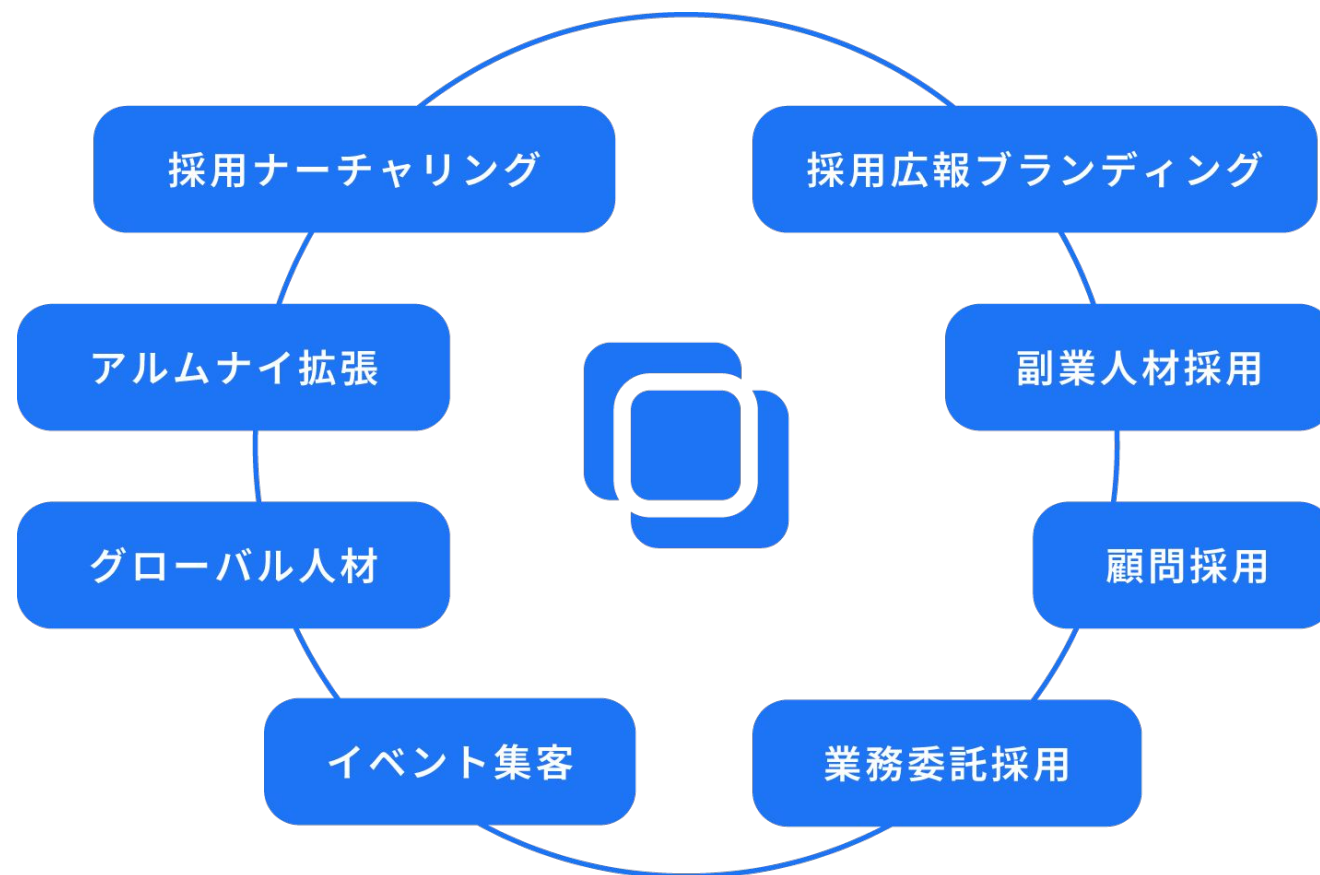
人事往来情報

AUTOHUNTの提供価値

The value of AUTOHUNT's offer

膨大な人材ビッグデータを元に、 様々な採用戦略を実現

圧倒的な情報量の人材データベースを活用し、様々な課題を解決。
短期の採用に目を向けるだけでなく、
様々な戦略を実行することで自社の採用競争力を強化。



昨今の採用市場環境について

The current recruitment market environment

優秀な人材が顕在化しづらい昨今、潜在層採用の体系化が急務



	リーチ対象数	採用競合	選考転換率
転職顕在層	少ない	多い	高
 転職潜在層	多い	少ない	中
転職意欲無し	—	—	低

プロダクト機能

Product Functions

潜在層の転職ニーズを捉え、個別志向性に合わせたメッセージを効率的に送付

効率的に

- ・一斉送信・返信
- ・ナーチャリング
- ・候補者レコメンド

的確な文言で

- ・候補者志向性把握
- ・メッセージ自動生成
- ・役職者SNS送信代行

最適な時期に

- ・プロフィール変更通知
- ・クリックトラッキング
- ・アクティブユーザー抽出
- ・従業員数増減把握

プロダクト機能

Product Functions

効率的かつ網羅的に、潜在層プールを探索

潜在層採用において難所となる探索・アプローチに関して、オープンデータ統合および一斉送信機能装着。送信後ステータス管理により、ナーチャリングまで簡便化。



01

データ統合・可視化

02

SNS経由での一斉送信



25名にメッセージを送る

03

ステータス管理・一斉返信

プロダクト機能

Approach Function

刺さる文章を、刺せるアカウントから送付

各種SNSデータから志向性・価値観を把握し、カスタマイズしたメッセージ送付。
生成AIにより、求人内容と送付相手のスキルを掛け合わせた最適な文章自動作成。

01

候補者志向性把握



SNS投稿内容確認

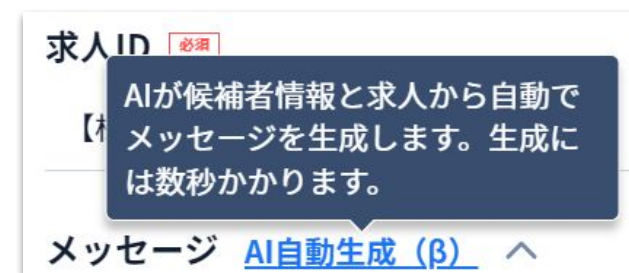
02

最適な送信アカウント選択



03

AI自動メッセージ作成



効率的に

的確な文言で

最適な時期に



検索での情報収集

プロダクト機能

Approach Function

転職ニーズ顕在化を察知してのアプローチ

プロフィール変更時通知やアクティブ率表示により、ニーズが高まったタイミングを察知。
企業の従業員数増減を把握することで、転職可能性の高い候補者に向けたアプローチ可能。

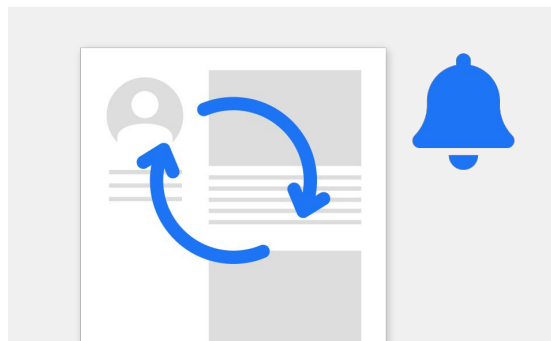
効率的に

的確な文言で

最適な時期に

リスト内 プロフィール変更通知

プロフィールが変更されたタイミングでメール通知が来るため、機運の高まりを察知しアプローチ可能。



URLクリック トラッキング

訴求したいURL情報をトラッキングリンクに変換し、スカウト内に挿入。
クリックされた時にメールで通知。

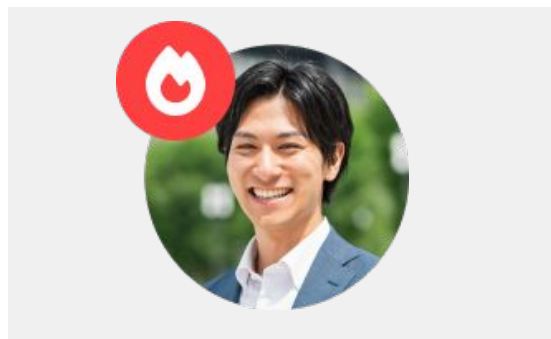
<http://▲◎■×>

Copy



アクティブユーザー抽出

一定期間内にAUTOHUNTユーザー企業様からのスカウトに返信した候補者等、複数の軸でスコアリング。



従業員数増減把握

従業員数が直近減少している企業を検索し、従業員を一括洗い出し可能。
準顕在化の予兆を狙い撃ち。



CS支援

CS support

経験豊富なCSによる、丁寧な伴走支援実施

AUTOHUNTを駆使した成果創出実績の豊富なCSによる、アドバイザーおよびノウハウ提供。

運用代行による目先成果創出へのコミットのみでなく、後の内製化まで見据え分析、レポートニングまで実施。



弊社CS	<ul style="list-style-type: none"> kick off MTG実施 診断 / ゴール設定 プロフィール作成 採用戦略構築 職種ごとペルソナ設計 運用目標 / KPI設定 オペレーション明確化 	<ul style="list-style-type: none"> 企業様との定例打合せ実施 採用状況の詳細把握 スカウティング実施 追客メッセージ実施 	<ul style="list-style-type: none"> 企業様採用状況の数値分析 採用各工程におけるフィードバック 横断的に数値状況を鑑みた改善提案 行動目標の再設計および追加実行 	
御社		<ul style="list-style-type: none"> CSとの定例打合せ実施 CSによる提示リスト確認 / スカウト対象選定 返信あり候補者とのカジュアル面談日程調整 カジュアル面談実施 		<ul style="list-style-type: none"> タレントプール構築 カジュアル面談強化 採用ブランディング 採用コンテンツ拡充 潜在層採用フロー整備 etc
				振り返り

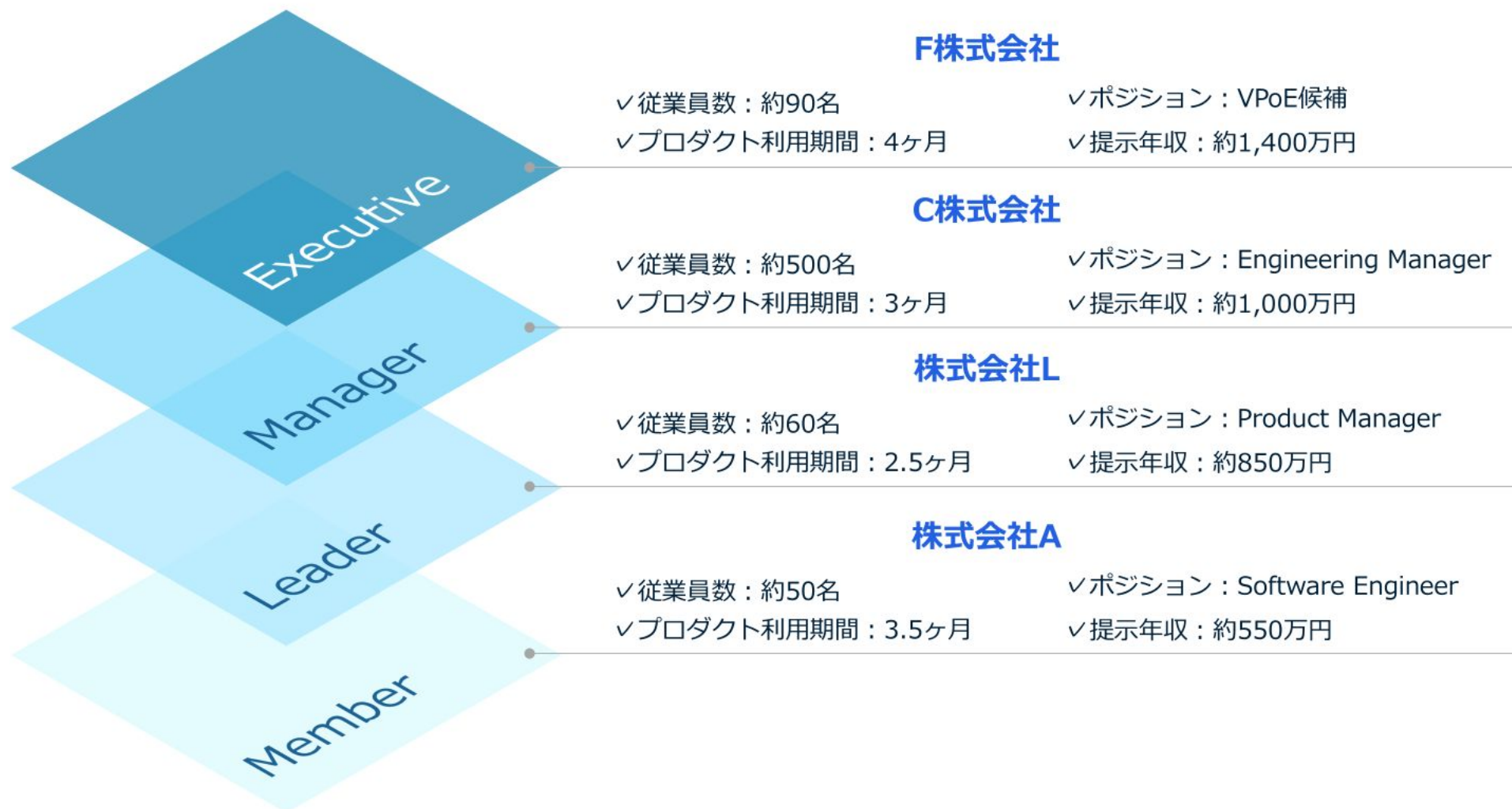
 AUTOHUNT

他社事例

03

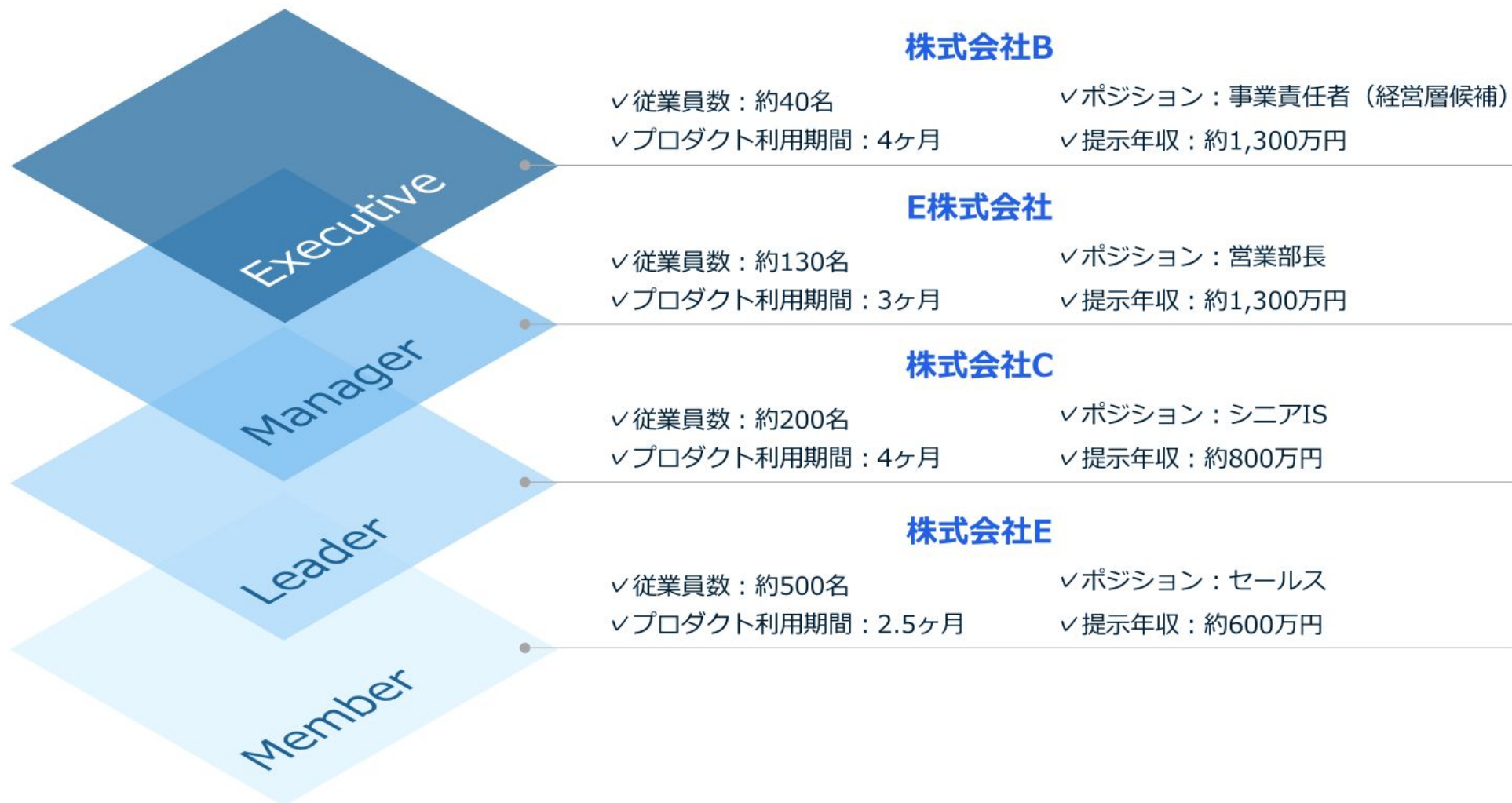
採用決定事例 (Dev)

Adoption decision case study (Dev)



採用決定事例 (Biz)

Adoption decision case study (Biz)



顧客インタビュー

customer interview

NEC

\ Orchestrating a brighter world

人材組織開発統括部

タレント・アクイジショングループ

汐待 誠彦様

野地 誠様



依頼背景:

市場にいないハイレイヤー層が多数存在する池に、効率よく沢山アプローチが可能

転職潜在層の池に効果的にアプローチが出来るという点は大きかったです。登録型のプラットフォームはエージェントも含めて利用していますし、競合が多い一方、AUTOHUNTは様々なSNSのオープンデータを統合しており、潜在層に対して効率的にアプローチできるという点が魅力的でした。

また潜在層に対してのアプローチでは、最初の1通目のスカウトで返信は来ず、2通目や3通目、時には5通目で返信がくるというような話がよくあります。なのでスカウト通数制限があると、打席に立ちたくても立てないので困るんですね。その点AUTOHUNTは非常に多くのスカウトを送ることが出来る 点に使い勝手の良さを感じています。

感想・満足度:

苦戦していた高難易度ポジションの採用成功、およびリクルーターの成長に！

直近では、AUTOHUNTのおかげで、高難易度のポジションであるプライシングマネージャーの採用に成功しました。登録型プラットフォームでは対象がほとんど見つからないという状況で苦戦していたポジションでしたが、AUTOHUNTを使ってスカウトを送ったところ、1ヶ月半で内定承諾をいただくことができました。

また単なる採用成功のみでなく、リクルーターの成長やチームとしての強さの向上という観点でも効果があると実感しています。SNS採用の知見がほとんどなかったところから、AUTOHUNTによるチャレンジを重ねることで私個人も間違いなく成長を感じていますし、チーム全体で見てもノウハウが蓄積されてきていることを実感しています。

顧客インタビュー

customer interview

HEROZ

HEROZ社 採用・広報マネージャー

小林 武文様



依頼背景:

SNSで人を探す労力が大きい中 AUTOHUNTで簡単に検索できる点に魅力感じ導入へ

採用活動を進めていく中で、キャリア形成に困っていない本当に優秀なスペシャリストやハイレイヤーの方々というのは転職媒体(登録型媒体)にはいないということが徐々にわかってきました。そして、そういった方々との接点を作るには登録型のサイトのようなクローズドな場ではなく、SNSのようなオープンな場でアプローチした方が良いのではないかと考えるようになりました。ただ、それぞれのSNSでターゲットを探したり、アプローチしていくというのは効率が悪く、かゆいところに手が届かないことも多く、難しさを感じておりました。そのような中でセールスの方から連絡をいただき、AUTOHUNTの存在を知りました。

感想・満足度:

ハイレイヤー・スペシャリスト人材の採用を効率的に実現!

たくさんメッセージを送っていくという運用を想定していたのですが、思った以上に返信が多く、生産性高く運用できそうだと知り、対象を絞り込み一人一人の方々に丁寧にアプローチをしていくという方針に切り替えました。その結果採用難易度の高いハイレイヤー・スペシャリストに特化してアプローチしていたのですが、導入して1ヶ月で1名業務委託という形でご縁を得ることができました。その方はかなりの専門性と豊富なご経験を持つ方だったので非常に貴重な出会いとなりました。ソーシャルリクルーティングはスクラム採用との相性が良いと思うので、AUTOHUNTを活用して、各部門責任者を巻き込んだ運用に挑戦していくのもおもしろいかなと考えております。

顧客インタビュー

customer interview



サイバーエージェント社

AI事業本部 エンジニア採用担当

高橋 健太様



依頼背景:

**ハイレイヤー人材へのアプローチ強化方針がある中で、
オープンデータ活用による効率的な潜在層アプローチに魅力**

会社の中心を担ってくださるような優秀なハイレイヤー・スペシャリストを採用していくにあたって、既存の手法による転職顕在層へのアプローチに加えて、転職潜在層にもリーチを増やしていきたいと考えていました。やはり **優秀な方々は引く手数多ですのでライバルも多い** ですし、**他社と同じことをやっていたのでは勝つことはできない** という危機感がありました。また、**優秀な方々は必ずしも転職サービスに登録してアクティブに活用されているわけでもない** という認識を持っていました。そんな中、日経新聞でAUTOHUNTが取り上げられていたことからプロダクトの存在を知り、**まさしく私たちの課題を解決してくれるサービス** だと思い、すぐに導入を決めました。

感想・満足度:

利用開始4ヶ月で数百人分のリスト構築、超重要ポジション採用成功！

検索条件を設定した上で出てきた方々を元にまずはターゲットリストを作りました。リスト作成後は相手との共通の友人がいるかどうかや、相手の方の SNS 上での投稿状況などを確認し、関係性と状況を総合的に判断した上で、最適なチャネルを選択しアプローチしていきました。**何とんでも採用したいと思える優秀な方々のリストを数百名分作ることができ、そこから数十件のカジュアル面談を実施することができました。** また、詳細をお伝えすることはできないのですが、**会社の事業戦略上非常に重要なハイレイヤーのエンジニアリング関連のポジションを決定** することが出来、大満足な結果となりました。

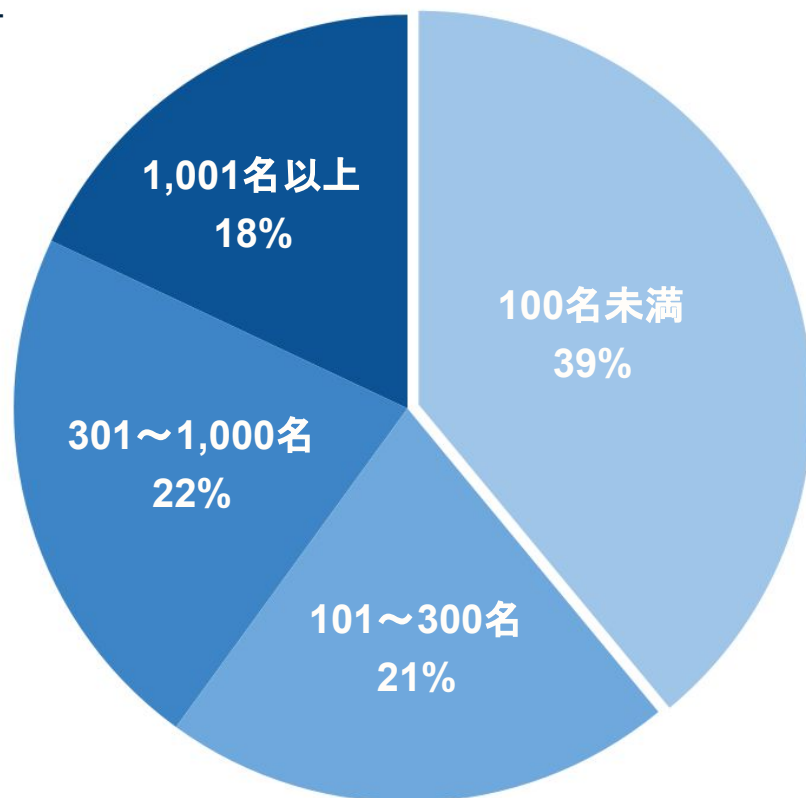
導入企業分布

Distribution of companies

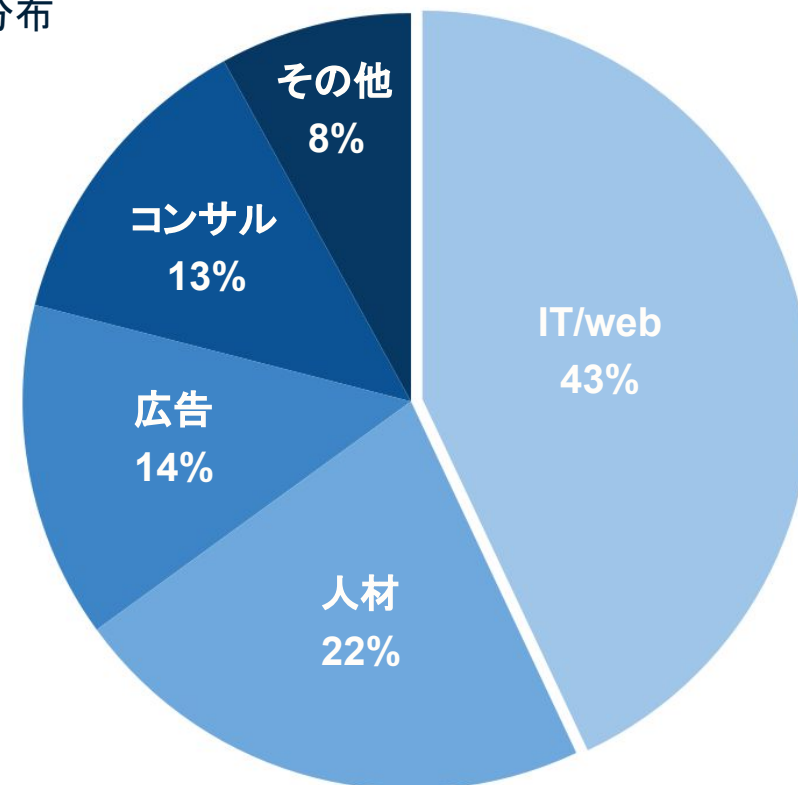
導入企業様の過半数が従業員数 300名以下

採用人材の質にはこだわりたい、かつ競合が多い既存媒体においては競り負けが発生しやすいといったスタートアップ・ベンチャー企業様からお引き合いをいただく機会が増えております。

従業員数ごと分布



業界ごと分布



 AUTOHUNT

プラン

04

ご提案内容

Proposal details

今まで手を広げられていなかった 「潜在層採用」をまるごとお任せ！

「既存の採用手法だけでなく、SNS等を活用した新しい採用手法に手を広げていきたい。でも今の目の前の採用で手がいっぱい。。」

そんなお悩みに対し、弊社にて運用代行サポート含めて丸ごとお任せいただくことで、工数をかけずに手法拡充が可能です。

新しいDB提供



従来の登録型の採用媒体とは異なる

新しい母集団の形成が可能

LinkedinやFacebook、X等の、SNSを活用した780万人を超える膨大な母集団

手放し可能な支援



求人をもとにした、ペルソナ策定・サーチ・アプローチ等、面談獲得までオールインワンでのご支援

※ご支援範囲についてはご要望に合わせて調整が可能です

潜在層採用の体系化



属人的になりがちな潜在層採用の内製化をご支援

顧問人材・業務委託人材の獲得や、採用マーケティング等、**ナーチャリング**含む幅広いご支援が可能

費用体系

cost structure

※全て12ヶ月からの契約となります。

年間まるごとお任せパッケージ

ライトプラン

採用工数が潤沢にある企業さま向けのプランです。

- ✓ 問い合わせ対応
- ✓ オンボーディング
- ✓ 定例打合せ実施
- ✓ スカウト送信代行
- ✓ 追客メッセージ送信代行
- ✓ 返信代行(面談調整除く)
- ✓ 潜在層採用診断実施
- ✓ タレントプール形成支援
- ✓ カジュアル面談設計支援

レギュラープラン

オススメ

潜在層採用を”まるごと”依頼できます。採用工数に不安がある企業さま向けのプランです。

- ✓ 問い合わせ対応
- ✓ オンボーディング
- ✓ 定例打合せ実施
- ✓ スカウト送信代行
- ✓ 追客メッセージ送信代行
- ✓ 返信代行(面談調整除く)
- ✓ 潜在層採用診断実施
- ✓ タレントプール形成支援
- ✓ カジュアル面談設計支援

プロプラン

潜在層採用におけるより専門的な支援をご希望の企業さま向けのプランです。

- ✓ 問い合わせ対応
- ✓ オンボーディング
- ✓ 定例打合せ実施
- ✓ スカウト送信代行
- ✓ 追客メッセージ送信代行
- ✓ 返信代行(面談調整除く)
- ✓ 潜在層採用診断実施
- ✓ タレントプール形成支援
- ✓ カジュアル面談設計支援

※その他ご要望あればプロプランにてカスタマイズ承ります。

※ご要望に応じて別途追加費用が発生する可能性があります。

レギュラープラン事例(LinkedIn活用)

CS support

<立ち上げ初期の進め方>



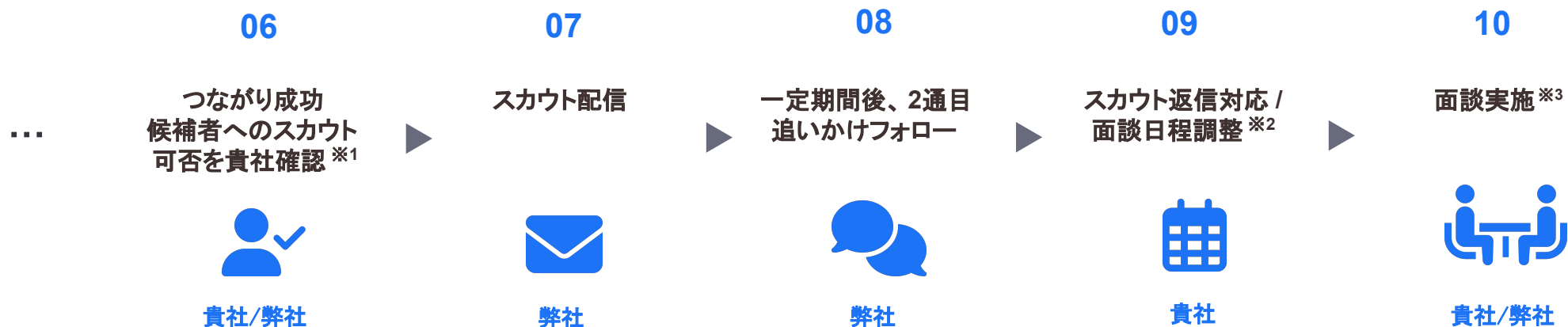
スカウトペルソナやスカウト文面等のすり合わせに関しては、貴社と共同で実施させていただきます。

検索条件合意後は、貴社の負担がない形で、リストアップから送付まで弊社主体で自走し運用いたします。

レギュラープラン事例(LinkedIn活用)

CS support

<本格運用後におけるプロジェクトの進め方>



※1. スカウト可否の最終確認は、弊社判断もしくは貴社にて最終確認いただく、いずれも対応可能です。

※2. 面談調整は貴社にて実施いただくか、日程調整ツール等の事前ご共有をいただけましたら弊社より候補者にお送りいたします。

※3. 貴社での面談を推奨しておりますが、別途有料にて面談代行オプションもございます。

各SNS上での制限について

Distribution of companies

お使いのSNSによっては、原則有料プランへのご契約をお願いしております

AUTOHUNTは各種SNSの自動送信機能を有しておりますが、SNS上での送信制限等は各種プラットフォームに依存するため、アプローチを際限なく行いたい場合は、各種SNSが用意しているプランへの加入をおすすめいたします。

各SNS上で用意されている有料プランについて



3,635円(税別)~/月

※年間契約の場合、月額1,817円(税別)~/月

無料アカウントでの運用の場合、送信可能なつながり申請数が極端に少なくなる場合があるため、有料化を推奨しております。

(つながり後はメッセージ送信制限なし)



無料(プランなし)

送信自体に制限はございませんが、SNS上での送信数が基準値を超えると、スパムアカウント認定される可能性があります。

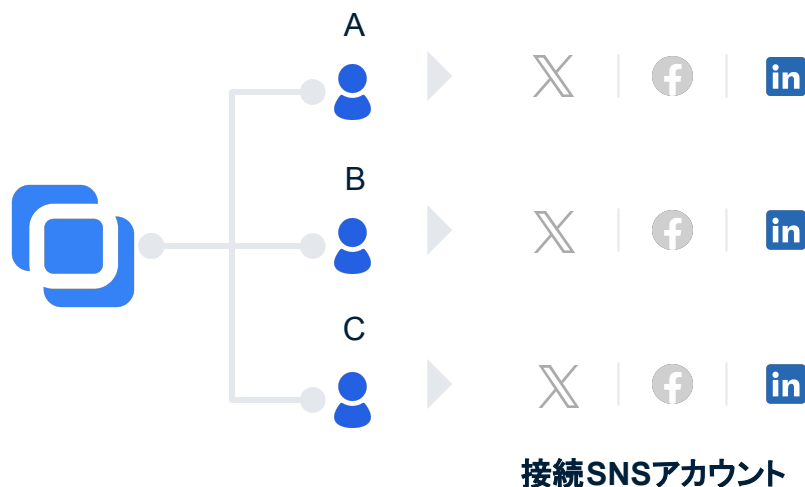
SNS連携機能と接続可能数

SNS linking function and number of possible connections

候補者へアプローチする際の送信 SNSアカウントは3つまで接続可能

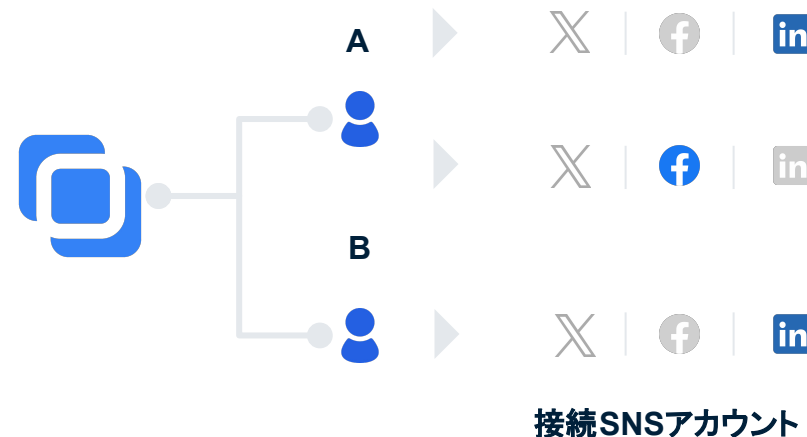
SNSアカウント接続により、AUTOHUNTを経由して各SNS上でのアプローチを自動化。また、同一人物で複数SNSのアカウントを接続することも可能となります。追加時は1アカウントあたり5万円(CSIによる運用代行込みの場合は10万円)／月の費用が必要となります。

1名あたり1アカウントで連携の場合



A・B・CさんそれぞれのLinkedInアカウントを接続。
AUTOHUNTを経由して、各LinkedInからアプローチ可能。

1名あたり複数アカウント連携の場合



AさんのLinkedIn・FacebookおよびBさんのLinkedInアカウントを接続。
同一ユーザで複数アカウント接続可能。

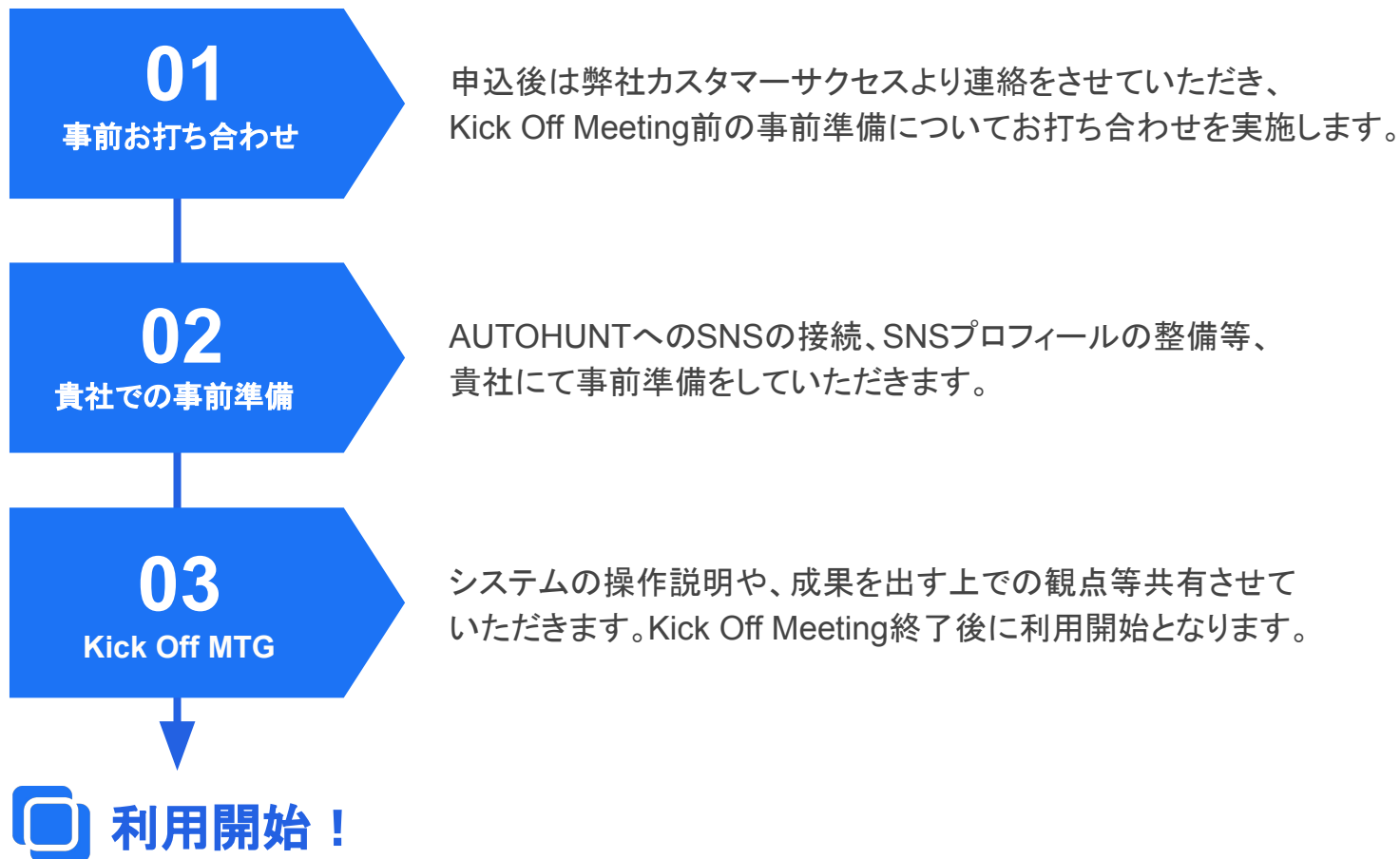
お申込み後の流れ

Flow after application

申込日から1週間後を目安に、契約開始日をご設定いただけますと幸いです

申込フォーム内に、契約開始日の入力欄がございます。

Kick Off Meetingの調整等兼ね合いから、申込日の1週間後を目安に、契約開始日の設定を頂けますと幸いです。



 AUTOHUNT

Appendix

05

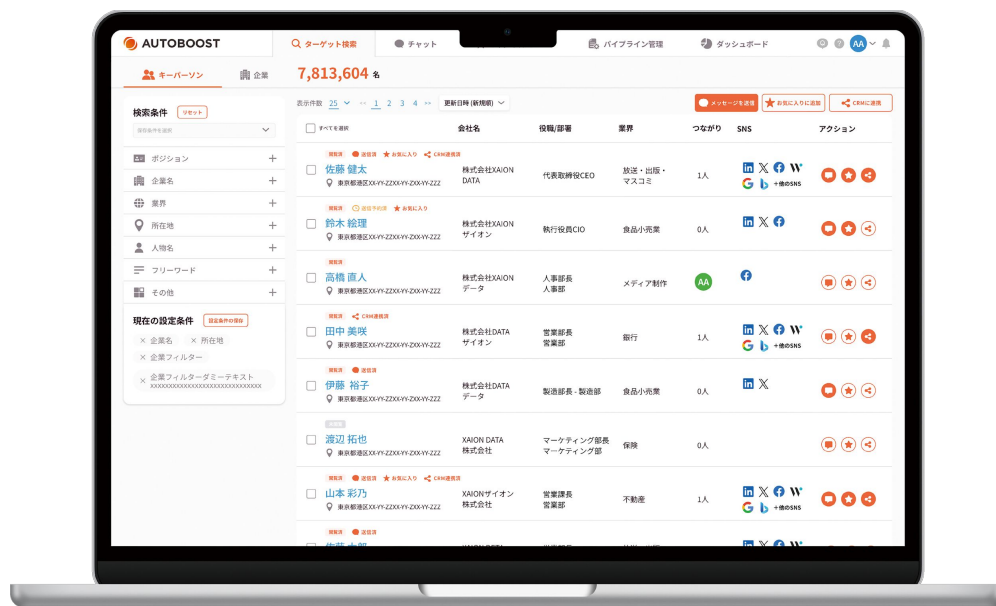
セールスプロダクトご案内(AUTOBOOST)

Sales Product Guide

キーパーソン検索と 1to1アプローチを
実現するセールスプラットフォーム



AUTOBOOST



AUTOHUNTと同様のデータ基盤

780万人以上のDBからキーパーソン情報
特定と1to1アプローチが可能

CRM連携機能

AsIs

- ・購買意思決定者へのリーチ ができない
- ・テレアポ営業手法が非効率、疲弊する
- ・データ利活用 ができていない



ToBe

- ・豊富な検索軸でキーパーソンを特定
- ・SNSによるダイレクトアプローチ が可能
- ・CRM連携機能による顧客情報の利活用

ガイドライン・注意事項

Guidelines and precautions

一般的な各 SNS の活用ガイドラインに基づき、イレギュラーな挙動や数値をだしているアカウントが凍結される可能性があります

AUTOHUNTは、ウェブ上に公開されている様々な情報を一元的に管理・検索が可能な統合検索プラットフォームです。AUTOHUNTを通じて、メッセージ送信やユーザ検索をする場合は、接続しているサービスプラットフォームに則したルールや、SNS等の一般的なルールに準拠した運用を行う必要がございます。

機能制限やアカウントBANなどに関しては、サービス接続関係なく一般的に起こり得るものであり、AUTOHUNTとして機能面で解決できる部分についてできる限り回避しておりますが、全てを回避することはできないため運用における注意事項、リスクをご認識いただいた上で最大限活用をお願いいたします。

また、AUTOHUNTが提供している外部 SNS との連携機能については、SNS 側の仕様に準拠していることもあり、SNS 側の仕様変更等の影響で AUTOHUNT を通じた送信が一部反映されない場合や、一時的な認証エラーが発生する場合がございます。

詳細ページ)

[https://autohunt.helpkit.so/%E3%81%9D%E3%81%AE%E4%BB%96/wk4CLeY1XkSLva1oenXWpt/%E3%80%\[...\]%E3%81%AA%E3%82%8B%E5%A0%B4%E5%90%88/aVwMtkKBqFr7oUHbe5nd28](https://autohunt.helpkit.so/%E3%81%9D%E3%81%AE%E4%BB%96/wk4CLeY1XkSLva1oenXWpt/%E3%80%[...]%E3%81%AA%E3%82%8B%E5%A0%B4%E5%90%88/aVwMtkKBqFr7oUHbe5nd28)

Thank you